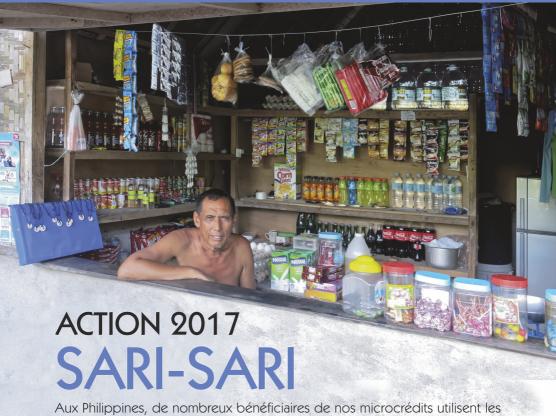
Association Idées'Elles



Aux Philippines, de nombreux bénéficiaires de nos microcrédits utilisent les fonds prêtés afin de lancer ou d'améliorer une activité génératrice de revenus. Celles-ci consistent, par exemple, en la gestion d'un sari-sari. C'est une véritable institution dans l'archipel, puisqu'il est le fournisseur le plus répandu de biens de consommation courants dans les régions rurales et isolées du pays.

GARNISSEZ MES RAYONS! Pour CHF 50.-

vous pouvez remplir mes rayons de:

20 kg de riz - 80 oeufs - 20 dosettes de café 40 dosettes de shampoing - 40 dosettes de lessive.

Mon gérant pourra alors revendre ces produits en profitant d'une marge bénéficiaire lui permettant de rembourser son emprunt et de racheter du stock.

Le sari-sari, le petit commerce familial

Le sari-sari (qui signifie "variété" en tagalog, la langue nationale) est un petit commerce, le plus souvent attenant à la maison familiale, qui propose des produits tels que savon, shampoing, café, jus de fruit en poudre, riz, essence, lait, œufs, produit de lessive, etc.

Au vu des maigres revenus de la population, la plupart de ces produits se vendent en dosettes ou à l'unité, ce qui permet à chacun de se procurer ce dont il a besoin au jour le jour. Les

bénéfices sur la vente de ces produits sont relativement faibles ce qui est notamment dû au fait que les commerçants ont rarement les moyens de les acheter en grande quantité, réduisant ainsi leur marge bénéficiaire.

A cela, s'ajoute le fait que les Philippins fonctionnent beaucoup au crédit et que la plupart des commerces accordent des utang (crédits) à leurs clients qui n'ont pas les moyens de payer sur-lechamp. Ainsi, le magasin se vide mais la caisse ne se remplit pas. Les consommateurs paient leur utang au gré de leurs finances, ce qui rend difficile l'élaboration d'un plan financier précis.



En effet, le bénéfice sur la vente des marchandises ne se ressent pas immédiatement. Conséquence inévitable : les commerçants n'ont pas immédiatement les moyens de remplacer la marchandise vendue et, souvent, le sari-sari n'a qu'un maigre assortiment à proposer.

L'octroi de nos microcrédits permet justement à ces petits commerçants d'acquérir un stock plus important de marchandises à moindre prix et de pouvoir faire face à la demande en attendant que les caisses se remplissent à nouveau, tout en améliorant leur marge bénéficiaire et donc leurs conditions de vie.

Notre action 2017 se concentre donc sur l'achalandage plus rentable des sari-sari.

Votre soutien nous est précieux!

"Un seul doigt ne peut pas soulever une pierre."

proverbe malien

Confiance et sécurité

Idées'Elles garantit le contrôle strict de l'utilisation des dons. Si leur montant est supérieur aux besoins, ils serviront à une opération du même type.

Association Idées'Elles - case postale 2078 - 1920 Martigny 2

idees.elles@gmail.com - www.idees-elles.org
CCP 19-1454-1 - IBAN CH98 8059 5000 0019 9900 7 mention:sari-sari